

Как получить скидку до 12% на все товары Aliexpress

Послан promobonus - 02.12.2016 01:03

Приветствую!

Чтобы понять как получать кэшбек с каждой покупки на Алиэкспресс достаточно прочитать первую маленькую часть статьи, вторая часть посвящена теме заработка на партнерке

Поверьте есть смысл потратить 20 минут времени один раз, разобраться и получать постоянную скидку, еще неизвестно сколько раз и сколько лет вы будете пользоваться Али - онлайн гипермаркетом №1 и сколько можете сэкономить в перспективе.

Cashback.EPN лучший кэшбек Алиэкспресс.

-Кэшбек 8-12 % на любой товар AliExpress

-Мгновенные выплаты после подтверждения заказов

С помощью данного кэшбека вы сможете неплохо сэкономить денег на своих покупках из Китая, причем это совершенно бесплатно, и очень просто

<http://cpagrand.ru/epn.png>

Причем даже если на выбранный вами товар уже изначально действует скидка самим продавцом, сервис вернет вам процент после покупки.

А в кэшбеке ePN выплаты производятся ежедневно с символической "минималкой" в 20 центов - в большинстве случаев, Вы можете легко вывести сумму кэшбека сразу же после подтверждения заказа.

Официальный сайт сервиса — <http://cpagrand.ru/cashback>

Здесь вы сможете скачать дополнение для своего браузера, ознакомиться со схемой работы сервиса, а также зарегистрироваться на нем.

-----По партнерке-----

В кэшбеке от 7% скидка, а если вы регистрируетесь как партнер то будете получать от 8.5% Если у вас есть страничка Вконтакте или на Фэйсбук — да где угодно: на форумах, блогах и т.п., разместите партнерскую ссылку на товар, и получайте на ваш счет 8,5% с каждой покупки. В официальной партнерской программе Алиэкспресс может регистрироваться абсолютно любой человек, обладающий источником трафика — например, сайтом или группой в социальной сети.

Вы можете рекламировать товар и получать 8,5% с продажи или можете рекламировать Кэшбэк-сервис от ePN, который позволяет также зарабатывать, приглашая новых пользователей в систему. Условия таковы: 20% сервис платит вам за все заказы, совершенные в ближайшие 30 дней после регистрации вашего друга и 10% в дальнейшем.

Можно переходить по своим ссылкам, тем самым делая кэшбэк Алиэкспресс на покупки сразу на свой аккаунт. Это разрешено!

Один аккаунт и на партнерку и на cashback.

Схема на самом деле очень простая. Вы регистрируетесь в партнерской программе тут

<http://cpagrand.ru/ali>

Получаете специальную ссылку на товар. Размещаете эту ссылку где угодно. Если по вашей

ссылке проходит человек и в течении некоторого времени после этого совершает покупку, то вы получаете процент от его покупки.

Если кто-то думает, что тема заезженная - ошибается. Рынку еще есть куда развиваться! Регистрируйтесь и ждите когда запустят английскую версию кэшбэка. На русскоязычном трафике этот сервис показал себя очень хорошо, альтернатив такого высокого уровня % выплат и минималки нет.

С Алиэксспресс можно работать через разные CPA сети, я рекомендую рассматривать только:

1. EPN
2. Actionpay

Разницы нет с кем работать, политику устанавливает Aliexpress.

У EPN более удобные на мой взгляд выплаты, разные удобные фишки и инструменты. К источникам трафика в AliExpress относятся достаточно лояльно, разрешено почти все: от тизерных сетей до дорвеев. Под прямой запрет попадает только мотивированный трафик, контекстная реклама на бренд и любые попытки поставить партнерскую куку без осознанного желания пользователя (например, кликандер напрямую).

Партнерское вознаграждение выплачивается только после подтверждения заказа — несмотря на то, что холд в несколько десятков дней может раздражать самых нетерпеливых веб-мастеров, решение это очень мудрое, исключающее возможность фрода. Можно вспомнить, что именно этого инструмента в eBaу и не предоставили, из-за чего в итоге и была приостановлена их партнерская программа.

Люди охотно покупают вещи и технику в Китае из-за низкой стоимости и больших скидок во время распродаж. Этим и объясняется высокий доход.

Чем EPN отличается от стандартной партнерки АлиЭкспресс

К стандартным инструментам добавили русских баннеров, сделали неограниченным количество subid, добавили множество способов выплат и обозначили конкретные периоды выплат так, чтобы слова «задержка выплаты» не возникали. Последнее обычно крайне важно для всех веб-мастеров, так как люди рассчитывают на выплаты, а им говорят – «ой, извините, нам ваер от Alibaba еще не пришел, ждите неопределенный срок». Оперативный саппорт на русском языке также оказался крайне привлекательным фактором для веб-мастеров из России. Дампы товаров, API и индивидуальная CMS.

Участники ePN Aliexpress могут создавать XML-витрины и собственные интернет-магазины.

Минимальный порог для выплаты в партнерской программе АлиЭкспресс ePN - всего 10\$

=====

Немного о способах рекламы:

Собственное сообщество

1. Создаем тематическую группу о работе с Китаем или о дешевых товарах или с обзорами товаров. Наполняем группу постами и к постам прикрепляем партнерские ссылки. Приглашаем друзей в группу. Можно провести конкурс с каким-либо призом за репост определенной записи, такой текст должен быть обязательно «Для участия необходимо быть подписанным на данное сообщество и сделать репост данной записи». По окончании конкурса, победителя можно выбрать при помощи приложения Вконтакте Random.app.
2. Создаем не тематическую группу, но с широким охватом аудитории и периодически (два раза в неделю) выкладываем рекламный пост.
3. Создаем множество групп под определенную категорию товаров, делаем качественное SEO описание (с ключевыми запросами для поиска) и перелинковываем группы между собой (делаем

ссылки друг на друга).

Реклама в чужих сообществах

1. Можно разместить рекламный пост в чужих группах, например через официальную биржу рекламы Вконтакте. Цены на рекламу зачастую завышены.
2. Напрямую договариваешься с администратором сообщества. Предварительно проверив статистику сообщества на предмет накруток и активности аудитории.
3. В группах так же можно предлагать покупателям возврат 1-2% от стоимости покупки – это не запрещено правилами партнерской программы алиэкспресс.

Таргетированная реклама Вконтакте

На своей странице переходим в настройки -> общее -> зажимаем галочку реклама. Обновляем страницу и слева в меню, у вас появляется возможность перейти в свой рекламный кабинет. Можно рекламировать свои сообщества и сайты, видео и просто странички.

Видеопорталы

Создаем видеоролики с разбором товаров, не обязательно уже заказанных, можно и создать видео отзыв о поиске отзывов на товар в интернете ?
заливаем на хостинг и под видео ставим ссылку на товар

Сервисы почтовой рассылки

Регистрируемся в сервисах, ищем владельцев крупных тематических рассылок, договариваемся о рассылке по его базе рекламного письма, содержащего партнерские ссылки

Другие типы рекламы

Тизерная банерная контекстная

Итак, вы уже определились что вас интересует?

1. <http://cpagrand.ru/ali> - выгодная партнерка для тех кто хочет зарабатывать на продажах товаров и привлечении покупателей в AliExpress
2. <http://cpagrand.ru/cashback> - самый высокий процент экономии на покупках — возврат от 7% до 15% стоимости товара в AliExpress, а так же специальные предложения и промо-коды для увеличения кешбэка!

Также хочу посоветовать агрегатор магазинов <http://cashincome.ru>, тут в одном личном кабинете вы можете получить кешбек с десятков популярных интернет магазинов. AliExpress, Юлмарт, ОТТО, М.Видео ... и еще 183 магазина.

В 2016 году список магазинов-партнеров будет расширен до 400. Пользователям сервиса будут предложены новые группы товаров и услуг – автомобили, недвижимость, реклама, финансовые и страховые услуги, банковская карта, сотовая связь, аренда офисных и торговых площадей для предприятий, др.

=====